Négotiation
Motivation
Créativité
Leadership
Résilience

Communication

Entrainez-vous pour le pitch

Alger - Juin 2014

UNITED NATIONS UNCTAD

unitar
United Nations Institute for Training and Research

EXERCICE DU PITCH

Négotiation
Motivation
Créativité
Leadership
Résilience

- Quel problème votre idée va-t-elle résoudre ?
- Quelle est l'opportunité de marché que vous visez ?
- Quel est votre produit ou service ?
- Décrivez brièvement ce que vous prévoyez de proposer.
- Vous devriez être en mesure de le faire en une ou deux phrases.
- Quel est votre marché ?
- Qui sont vos clients et quelle est leur représentativité dans le marché ?
- Quelle est sa progression ?
- Quelle source de revenus envisagez-vous ?
- Comment votre entreprise compte t'elle gagner de l'argent ?
- Quel est votre avantage concurrentiel ?
- Qui sont vos concurrents potentiels et comment allez-vous faire pour que votre entreprise sorte du lot ?